

# Practica la negociación: vive la experiencia inmersiva a través de la realidad virtual – EC383



# EC383 – Practica la negociación: vive la experiencia inmersiva a través de la realidad virtual



## En qué consiste

Actividad dirigida a personas que se encuentren en búsqueda activa de trabajo o mejora profesional y quieran mejorar sus capacidades negociadoras en un entorno laboral.

Mediante escenarios de VirtualSpeech, podrás ponerte en la piel de una persona negociadora y vivir situaciones reales de negociación con clientela, equipo de trabajo o responsables. La actividad te ayudará a entender mejor tus estilos de comunicación, gestionar la presión y mejorar los resultados de tus negociaciones.

## Con esta actividad conseguirás:

- Desarrollar habilidades de negociación e influencia positiva en distintos contextos profesionales.
- Practicar cómo defender argumentos y llegar a acuerdos manteniendo una comunicación efectiva y respetuosa.
- Aprender a identificar intereses y puntos comunes para alcanzar acuerdos *win-win*.
- Recibir feedback inmediato para mejorar su estrategia de comunicación y resultados.

# Temario

Actividad dirigida a personas que se encuentren en búsqueda activa de trabajo o mejora profesional y quieran mejorar sus capacidades negociadoras en un entorno laboral.

## Qué veremos

- Introducción y presentación de la herramienta VirtualSpeech y todas las opciones disponibles de personalización.
- Contextos de negociación (acuerdos comerciales, conflictos internos, reparto de recursos...) a explorar:
  - Realización de 2 rondas de situaciones, con las gafas de realidad virtual.
  - Valoración de los feedbacks recibidos y competencias requeridas.
- Conclusiones y recomendaciones



# EC383 – Practica la negociación: vive la experiencia inmersiva a través de la realidad virtual

Notas



A large empty rectangular box with a red border, intended for taking notes.

[barcelonactiva.cat](http://barcelonactiva.cat)