

EC383 – Practica la negociació: viu l'experiència immersiva a través de la realitat virtual



Ajuntament de
Barcelona



EC383 – Practica la negociació: viu l'experiència immersiva a través de la realitat virtual



En què consisteix

Activitat adreçada a persones que es trobin en recerca activa de feina o millora professional i vulguin millorar les seves capacitats negociadores en un entorn laboral.

Mitjançant escenaris de VirtualSpeech, et podràs posar a la pell d'una persona negociadora i viure situacions reals de negociació amb clientela, equip de treball o responsables. L'activitat us ajudarà a entendre millor els vostres estils de comunicació, gestionar la pressió i millorar els resultats de les vostres negociacions.

Amb aquesta activitat aconseguiràs:

- Desenvolupar habilitats de negociació i influència positiva en diferents contextos professionals.
- Practicar com defensar arguments i arribar a acords mantenint una comunicació efectiva i respectuosa.
- Aprendre a identificar interessos i punts comuns per assolir acords *win-win*.
- Rebre feedback immediat per millorar la seva estratègia de comunicació i resultats.

Temari

Activitat adreçada a persones que es trobin en recerca activa de feina o millora professional i vulguin millorar les seves capacitats negociadores en un entorn laboral.

Què veurem

- Introducció i presentació de l' eina VirtualSpeech i totes les opcions de personalització disponibles.
- Contextos de negociació (acords comercials, conflictes interns, repartiment de recursos...) a explorar:
 - Realització de 2 rondes de situacions, amb les ulleres de realitat virtual.
 - Valoració dels feedbacks rebuts i competències requerides.
- Conclusions i recomanacions



EC383 – Practica la negociació: viu l'experiència immersiva a través de la realitat virtual

Notes



Pàgina de notes

barcelonactiva.cat